



CLUB PHILATELIQUE DE WAVRE.

BULLETIN PERIODIQUE

EDITEUR RESPONSABLE : G. OTTEN

24, RUE HAUTE

1300 WAVRE

NOVEMBRE

1979

Bulletin mensuel ne paraissant pas en juillet et août

Troisième réunion de la saison 1979-80 : jeudi 15 novembre à 19 H 30 au local habituel "Café de la Paix" place du Sablon à Wavre.

Echanges et carnets à choix du Salm Phila Club.

Réalisations inter-membres à partir de 20 H 30 (pages 3, 4 & 5). Les lots seront exposés dès 19 H 30. Les amateurs sont priés de vérifier les lots avant la réalisation. Les lots adjugés ne seront repris en aucun cas....

M P Jottard distribuera les nouveautés et prendra les inscriptions pour les nouveautés 1980 (voir page 2 les conditions d'abonnement).

Il y aura comme d'habitude une tombola payante et une tombola gratuite, toutes deux animées par M Jh Hoeyenbrugge.

Lots de la tombola payante

Belgique 302-04 Centenaire de l'indépendance	625 Fr	xxx
Belgique 1153-58 UNICEF 1960	575 Fr	xxx
Belgique 1492-95 UNICEF 1969	105 Fr	xxx
Belgique Centenaire Lourdes feuillet essai	1.200 Fr	
Saint-Marin PA 106 Sports	40 Fr	xx
France 185-30 cts Jeux Olympiques Paris 1924	30 Fr	0
Saint-Marin 510-19 Chasse du XVIIe au XVIIIe s	20 Fr	xx
Australie 146-48 Duc de Gloucester	6 Fr	xxx

QUELQUES BOURSES D'ECHANGES

- 11 novembre : Masnuy Saint Jean 9 H à 17 H rue de Masnuy St Pierre, 1
- 11 novembre : Tirlemont GRANDE BOURSE INTERNATIONALE NEMISMATIQUE
Grand Hall sportif du théâtre communal, Minderbroederstraat, 15 de 08 H 30 à 17 H 30.
- 17 & 18 novembre : Ternat Complexe culturel et sportif communal
Pieter Van Cauwelaertstraat, de 10 H à 17 H
- 18 novembre : Dison Salle des fêtes de 9 H à 17 H
- 17 et 18 novembre : Bruxelles Tour du Midi 2e étage de 10 H à 18 H
- 24 novembre : Bruxelles Hôtel Astoria, rue Royale, 133
- 2 décembre : Charleroi Palais des Beaux-Arts de 8 H 30 à 13 H

SERVICE "NOUVEAUTES"

Au cours des réunions de novembre et décembre, M P Jottard recevra les inscriptions pour les nouveautés à paraître en 1980. Les provisions à verser sont de 1.500 Fr pour la France complète; 1.000 Fr pour la France timbres-poste; 1.000 Fr pour Monaco et de 300 Fr pour tous les autres pays. Pour les nouveautés, on peut également virer au CCP 000-0795064-52 de M P Jottard, Avenue B Bohy, 24 1300 WAVRE.

ASSIDUITE RECOMPENSEE

A l'issue de la réunion du mois d'octobre, 13 membres du club avaient déjà rempli la condition de 7 présences sur 10 pour pouvoir bénéficier du souper aux moules de février prochain.

De plus, 14 autres membres du club peuvent encore répondre au critère de 7 présences sur 10 réunions.....

LE MONDE DES PHILATELISTES

L'abonnement à cette revue se monte à 475 Fr pour l'année 1980.

Les inscriptions seront prises lors des réunions de novembre et décembre. On peut également s'abonner en virant la dite somme au CCP 000-0795064-52 de M P Jottard, Avenue B Bohy, 24 1300 WAVRE

PETITE ANNONCE

Collectionneur cherche bandes dessinées : Spirou N° 1 à 40; Valhardi, Corentin, Chik Bill.... Tél 02/374.22.30

SOUPER DU CLUB PHILATELIQUE

Le traditionnel souper du Club philatélique aura lieu le vendredi 14 décembre à 19 H 30 au Restaurant "Le Prince de Liège" à Gembloux.

M E N U.

Apéritif offert par le Club

Velouté Limousin

Coquille Saint Jacques au cerfeuil

Râble de lièvre à la Dijonnaise

Plateau de fromages

Farandole de sorbets

Moka offert par le club

Participation : 950 Fr par personne - tout compris : vins, service & TVA

Inscriptions auprès de M.P. Jottard Wavre CCP 000-0795064-52 ou lors de la réunion du 15 novembre.

Clôture des inscriptions : mardi 11 décembre.

- 3 -
 REALISATION INTER MEMBRES DU
 JEUDI 15 NOVEMBRE 1979

N° lot	Pays	Description	Etat	Cote	Départ	Adjugés à
1	Belgique	3 3 belles marges 1 touchée	0	2500	500	
2		7 (2) 3 marges	0	500	100	
3		8 3 marges	0	3000	500	
4		13	0	1000	300	
5		15 (4)	0	160	60	
6		20	0	500	200	
7		240-44	xx	700	300	
8		317-24	0	375	150	
9		353-55	0	400	150	
10		429-35	xx	4500	2000	
11		447-54	xx	675	280	
12		458-65	xx	700	300	
13		471-77	xx	1850	800	
14		484-7	xx	500	220	
15		488-95	xx	2100	900	
16		496-503	xx	1050	450	
17		512	xx	250	110	
18		568-72	xx/xxx	110	50	
19		593-600	xx	70	30	
20		601	xx	100	45	
21		603-12	xx	200	85	
22		615-22	xx	180	75	
23		661-09	0	230	100	
24		742	xx	750	325	
25		769	xx	135	55	
26		771	xx	925	425	
27		773-6	0	1150	450	
28		777-80	0	1000	400	
29		786	0	850	375	
30		823-25	xx	800	340	
31		832-33	xx	600	250	
32		845-46	xx	775	340	
33		876-78	xx	1650	750	
34		892-97	xx	3500	1500	
35		924-26	xx	110	30	
36		946-51 défauts à 2 tbres	0	6500	1500	
37		979-85	0	2300	1000	
38		991-93	0	400	170	
39		1013-18	0	550	240	
40		1032-36	0	1150	500	
41		1047-52	0	200	90	
42		1102-07	0	750	340	
43		1139-46	0	625	270	
44		1153-58	0	525	240	
45		1225-30	0	300	125	
46		1233-38	0	300	125	
47		1329-36	xxx	100	50	
48		1337-43	xxx	92	45	
49		1354-58	xxx	70	36	
50		1590	0	75	30	
51		BF 35	xxx	75	40	
52		BF 43	xxx	70	35	
53		BF 45	xxx	90	45	
54		1360-1403 (1966 complet)	xxx	978	500	
55		1443-81 (1968 complet)	xxx	794	400	

	N° lot	Pays	Description	Etat	Cote	Départ	Adjugés à
2e	56	Belgique	1159-62	xxx	165	82	
	57		1176-81	xxx	800	400	
	58		1195-7	xxx	40	20	
	59		1241-42	xx	200	100	
	60		1304-05	xxx	50	25	
	61		1322-26	xxx	70	35	
	62		1329-32	xxx	65	32	
	63		1337-39	xxx	70	35	
	64		1354-58	xxx	70	35	
	65		1448-51	xxx	65	32	
	66		1454-55	xxx	60	30	
	67		1463-65	xxx	145	70	
	68		1492-95	xxx	105	52	
	69		1505-07	xxx	70	35	
	70		1508-09	xxx	270	135	
	71		1519-22	xxx	110	55	
	72		1532-35	xxx	120	60	
	73		1557-60	xxx	110	65	
	74		1605-07	xxx	175	85	
	75		1610-13	xxx	120	60	
	76		1627-35	xxx	900	450	
	77		1695-98	xxx	200	100	
	78		BF 34	xxx	460	230	
	79		BF 36-37	xxx	360	180	
	80		BF 40-41	xxx	220	110	
	81		BF 42	xxx	40	20	
	82		BF 43	xxx	70	35	
	83		BF 44	xxx	60	30	
	84		BF 45	xxx	90	45	
	85		BF 46	xxx	250	125	
	86		BF 50-51	xxx	380	190	
	87		PA 14	xxx	40	20	
	88		PA 30-35	xxx	150	75	
	89	Luxembourg	864-68	xxx	16	80	
3e	90	Belgique	1454-55	xxx	60	30	
	91		1470-73	xxx	100	50	
	92		1505-07	xxx	70	35	
	93		1539-40	xxx	50	25	
	94		1588	xxx	65	32	
	95		1590	xxx	75	37	
	96		25 flammes	0	.	50	
	97		25 flammes	0		50	
	98		25 flammes	0		50	
	99		25 flammes	0		50	
	100		Précurseur Nivelles			300	
	101		Précurseur Nivelles			800	
	102	France	244-45	0	5,75	23	
	103	Italie	E.P. avec carte-réponse			20	
	104	divers	25 flammes	0		50	
	105	Canada	556-58 FDC	0	8,50	34	
4e	106	Belgique	341;384;1131-32;1359	xxx	155	75	
	107		847 A - 848 A	xxx	1410	700	
	108		848A;1028;1067;1068A;1063; 1068R N° verso; 1068;1371	xxx	340	170	
	109		987-89	xxx	650	325	
	110		997-1011-1012	xxx	93	45	
	111		999-1004	xxx	1350	675	
	112		1013-18	xxx	550	275	
	113		1019-21;1024	xxx	175	85	

N° lot	Pays	Description	Etat	Cote	Départ	Adjugés à	
114	Belgique	1022-23	xxx	120	60		
115		1025-26;1030	xxx	235	65		
116		1032-36	xxx	1150	575		
117		1039-45	xxx	675	325		
118		1037;1046;1063-65	xxx	163	80		
119		1028-31; 1836-37	xxx	115	55		
120		1047-52	xxx	240	120		
121		1053-62	xxx	400	200		
122		1076-81	xxx	1050	525		
123		1083-88	xxx	695	340		
124		1532-35	xxx	120	60		
125		1536;1540;1549;1569+70;1588	xxx	170	85		
126		1543;1546;1753-55 pap blanc	xxx	182	90		
127		1581-87 papier blanc	xxx	395	195		
128		1592-3;1597-8;1603-4;1614-5	xxx	111	55		
129		1642-49 papier blanc	xxx	255	125		
130		1673-4;1676;1688;1699	xxx	112	55		
131		1692-93;1707;1776;1784;1797	xxx	116	55		
132		1609+1614-9; 1621-22	xxx	107	50		
133		1627-35	xxx	875	435		
134		1627-35	xxx	875	435		
135		1627-35	xxx	875	435		
136		1627-35	0	875	435		
137		1640;1650;1656;1660-1;1666	xxx	137	65		
138		1656;1660+1;1667;1669-70	xxx	115	55		
139		1662-65	xxx	200	100		
140		1662-65	xxx	200	100		
141		1673-76	xxx	107	53		
142		1677-82	xxx	500	250		
143		1677-82	xxx	500	250		
144		1677-82	xxx	500	250		
145		1743-44; 1747-48	xxx	160	80		
146		1789-94	xxx	370	180		
147		1798;1803;1824-27	xxx	103	50		
148		1832-35	xxx	50	25		
149		1826-27;1836-37	xxx	95	45		
150		1832-35	xxx	50	25		
151		BF 52	xxx	60	30		
152		BF 52	xxx	60	30		
153		1695-98	xxx	200	100		
154		BF 50	xxx	180	90		
155		1695-98 feuille entière	xxx	1200	600		
5e 156		Luxembourg	282-87	xx	65	260	
157			348-55	xx	35,55	142	
158			350-59	xx	5	20	
159			367-71	xx	15	60	
160			407	xx	5	20	
161			417;421A-B;423-4	xx	33,5	134	
162			465-70	xx	105	420	
163			496-99	0xxx	35,5	142	
164			514	0	5	20	
165			563;565	xx	5,25	21	
166			567-69	xx	9,75	39	
167			578-79	xx	7	28	
168			583-4;585-586A	xx	36,5	146	
169	587;599-600		xx	5,5	22		
170	589-94		xx	30	120		
171	601-02; 609-10		xx	7,5	30		
172	603-08		xy	20	80		
173	611;613;620-24		xx	6,5	26		

PARFOIS COMMERCANTS, PARFOIS MAQUIGNONS, PARFOIS VOLEURS

Nous devons à la bonne obligeance de M Hilgers, rédacteur en chef de la revue "Test-Achats" de pouvoir reproduire ci-dessous et dans les pages suivantes une importante enquête consacrée aux négociants en timbres et parue dans la Revue Test-achats d'octobre 1979, N° 205. Nous tenons à remercier ici très chaleureusement M Hilgers pour son autorisation.

Dans le monde des marchands de timbres, nos enquêteurs en ont vu de toutes les couleurs. Jeunes et moins jeunes collectionneurs, apprenez à déjouer les pièges.

Si les Postes du monde entier émettent des timbres, c'est d'abord pour affranchir du courrier et ainsi amener des recottes à l'Etat. C'est aussi pour alimenter un autre marché, celui des collectionneurs de timbres.

Ainsi, notre Régie des Postes a-t-elle 80.000 abonnés auxquels elle envoie systématiquement toute nouvelle émission. Et ce n'est pas pour affranchir des cartes de bons vœux....

C'est ici qu'entrent dans la danse les petits et grands collectionneurs (300.000 en Belgique dit-on), amateurs ou professionnels, les négociants en timbres (une bonne centaine en Belgique), les ventes publiques, les catalogues, les clubs de philatélistes, les revues spécialisées, etc. Bref, tout ce monde où s'entremêlent la passion du collectionneur, l'amour des belles gravures, la recherche du gain, la spéculation et parfois l'escroquerie...

Ce n'est pas en quelques pages que l'on peut initier un candidat philatéliste aux règles de cet art et aux subtilités de ce négoce peu transparent. Tout comme pour les antiquités, les œuvres d'art, les monnaies, la compétence est ici faite d'expérience, de patience, de connaissances, de chance, de relations, de flair... et de bluff.

Bornons-nous donc à baliser les premiers pas du collectionneur amateur avec, pour principal souci, de lui éviter les pièges et les voies sans issue.

Valeur des timbres

La valeur d'un timbre dépend essentiellement de l'offre et de la demande. Plus il est rare compte tenu de la demande; plus il vaut. Les facteurs suivants agissent à la hausse surtout s'ils se combinent entre eux :

- pour les timbres neufs, le nombre de timbres non oblitérés et qui dépend, notamment, de la politique de la régie postale. Certains petits pays ne se privent pas d'émettre à qui mieux mieux : cela finit par déprécier leur production;
- la mode qui fait que tel ou tel thème est en vogue et bénéficie d'une forte demande (espace, jeux olympiques par exemple);
- le mode d'émission : les feuillets entiers ont tendance à prendre plus de valeur que le même nombre de timbres isolés;
- la valeur faciale : tout simplement parce qu'il y a moins d'amateurs qui, au moment de l'émission, consentent à dépenser des sommes importantes; les timbres à valeur faciale élevée ont donc des tirages plus faibles. Plus tard, ils seront plus rares et donc plus chers;
- la spéculation : c'est une rareté provoquée pour faire monter la cote. Elle ne peut être le fait que de négociants importants et suppose de subtiles manœuvres (rachat discret de grandes quantités, rumeurs de rareté, revente au compte-goutte, etc...)
- tout incident qui contribue à la rareté : anomalies dans l'impression, émissions interrompues, modifications dans la qualité du papier en cours d'émission, etc. L'âge du timbre peut faire augmenter sa valeur mais ce n'est pas nécessairement le cas;

- la qualité proprement dite du timbre : papier impeccable (ni plié, ni percé, ni aminci), couleurs non déteintes, gomme entière sur les timbres neufs, dentelures complètes, etc... Mis à part le cas des "timbres antiquités", un timbre ne peut atteindre une haute valeur que s'il est matériellement de qualité impeccable.
- il y a aussi des collectionneurs d'oblitérations (quel que soit le timbre). Cela donne naissance à un marché annexe, croissant et encore plus spécialisé.

Mauvais chevaux

Contrairement à certains préjugés, les articles suivants n'ont qu'une très faible valeur de revente :

- les vignettes semi-postales (timbres de transport, etc);
- les enveloppes "premier jour d'émission" imaginées par les PTT et vendues cher... à son profit;
- le nouveau timbre oblitéré du fascicule accompagnant les nouvelles émissions;
- les timbres modernes en général parce qu'ils ont des tirages importants et sont systématiquement achetés par beaucoup de négociants. Ils sont donc tout sauf rares. Ainsi, nous avons acheté dans le commerce, en 1979, les deux années complètes 1977 et 1978 des timbres émis par les PTT belges. Cela nous a coûté : 2.106 fr pour une valeur faciale de 714,50 fr. Puis nous avons essayé de les revendre : on nous en a offert au mieux 100 ou 90 % de la valeur faciale; le plus souvent nous n'avons rencontré que des refus d'acheter;
- les faux timbres : comme il y a de faux billets, il y a de nombreux faux timbres. Mais comment le savoir ? Parfois les catalogues les signalent par la lettre "F". Pour un achat important, il est prudent de demander au négociant un certificat d'authenticité. S'il refuse, cela doit vous mettre la puce à l'oreille.
- les timbres regommés (parce que leur gomme d'origine a été abîmée), redentelés (le côté defectueux a été retracé pour lui donner une dentelure complète), amincis (cela se voit en transparence), réparés après déchirure, faussement surchargés (indiqués dans les catalogues par la mention "FS").

Experts et catalogues

Puisque la valeur dépend de tant de facteurs et qu'il y a tant de fausses valeurs, à qui se fier ?

Beaucoup de négociants s'intitulent experts. Mais ils sont alors juge et partie : ils estiment le prix qu'ils seraient prêts à offrir. Nous verrons, dans les résultats de l'enquête, que ces "expertises" semblent se faire à la tête du client...

Pourtant certains négociants sont vraiment des conseillers. Mais, à nouveau, comment le savoir ?

Dilemme pour le collectionneur ou celui qui hérite d'une collection : l'avis d'un expert est indispensable pour estimer la valeur réelle mais un expert indépendant et désintéressé est difficile à trouver. Un catalogue sérieux est un précieux outil pour le collectionneur. Il reproduit les timbres en photos avec leur valeur. On estime en général que la valeur réelle est de l'ordre de 50 % de cette valeur catalogue. Deux catalogues sont à recommander et font autorité dans les transactions : le catalogue Yvert et Tellier (édition française, 4 volumes, tous les pays du monde, 1.475 fr) et le catalogue de la Chambre Syndicale de Belgique (édition annuelle, 225 fr). Par contre, le catalogue "Prinet" jouit d'une bien moindre considération parmi les spécialistes.

Vendre une collection

Si vous voulez faire estimer et vendre une collection, comment cela se passe-t-il ? Pour le savoir, nous avons essayé. Nous nous sommes procurés une collection intéressante mais imparfaite.

Ces timbres étaient parfois neufs, parfois oblitérés; les séries n'étaient pas toujours complètes et les gommes étaient parfois endommagées. Dans 42 magasins, nous avons demandé au négociant de nous faire une offre.

Le tableau 1 résume l'expérience de nos enquêteurs. Voyons cela :

- attendez-vous à être beaucoup moins bien accueilli si vous venez pour vendre et non pour acheter. Est-ce par un réflexe commercial dans la subtile relation qui s'établit entre acheteur et vendeur potentiels ? Toujours est-il que le négociant fait souvent la fine bouche, feint de ne pas trouver grand intérêt à la collection, épie les réactions de notre enquêteur, tâche de savoir s'il a reçu d'autres offres, teste sa compétence, fait éventuellement du bluff. Ne l'oublions pas : il s'agit ici d'un secteur où le marchandage et la négociation sont fréquents en l'absence des prix bien établis;
- le négociant cherche toujours à vous arracher un prix auquel il répondra par une offre nettement plus basse; il précisera souvent que son offre ne vaut qu'au moment même, qu'elle ne le lie pas pour le lendemain. Ceci afin de vous dissuader d'aller tenter votre chance ailleurs ;
- domaine du flou, du marchandage et presque de la guerre psychologique : les grandes variations de prix le montrent. Parmi les négociants prêts à acheter la collection, les offres varient de 4.000 à 25.000 Fr soit 525 % de différence. En cas de vente publique, plusieurs estiment pouvoir la vendre à 20.000 - 30.000 Fr
- dans la même ville ou dans le même quartier de la rue du Midi à Bruxelles, les offres varient déjà énormément. Ainsi, on nous a offert :
 - de 5.000 à 15.000 Fr à Anvers
 - de 4.000 à 15.000 Fr à Bruxelles
 - de 7.500 à 25.000 Fr à Charleroi
 - de 5.000 à 11.800 Fr à Gand

N'en déduisez surtout pas qu'il y a des villes plus intéressantes et d'autres moins : il n'y a vraiment pas de règle générale dans ce secteur.

- Attention dans l'interprétation de ces énormes variations : elles peuvent s'expliquer par la spécialisation du vendeur qui sera plus ou moins intéressé par la collection que vous lui présentez;

-Assez souvent, le négociant fait payer l'expertise (300 à 1.000 Fr dans notre enquête) et cette somme est déductible en cas de vente effective. Pour le collectionneur, cela complique les choses : comparer avant de décider risque, dans ces conditions, de lui coûter cher.

Acheter et vendre une collection connue

Deuxième volet de notre enquête : comparer le prix d'achat et le prix de vente d'une même collection complète. Il s'agit de la collection UPU émise en mai 1952 et estimée 14.000 Fr dans le catalogue 1979. Notre collection ne comportait que des timbres impeccables. Un premier enquêteur a proposé cette collection à 8 négociants. Ils lui ont offert de la racheter entre 6.000 et 10.000 Fr (66 % de différence).

Un autre enquêteur est passé ensuite pour acheter cette même série : le négociant la propose entre 12.000 et 15.000 Fr (25 % de différence). Soit, selon les cas, 20 à 120 % plus cher que le prix offert à l'achat. Fait à signaler : le magasin le plus généreux est aussi le plus économique à la vente. Il s'agit de Story Post.

Ce qui est frappant, c'est que les écarts sont ici beaucoup plus restreints que dans le cas précédent (vente d'une collection imparfaite). Au lieu d'un écart de 525 %, les offres d'achat ne varient que de 66 % et les prix de vente de 25 %. Cela est dû au fait que la valeur catalogue de cette série est bien établie et sert de base de référence assez stable.

La confiance règne

On nous a dit que des négociants en timbres vont parfois jusqu'à escroquer des clients inexpérimentés, profanes ou sans méfiance.

Une fois encore, nous avons voulu en avoir le coeur net. Nous avons, dans un vieux coffret, mélangé des timbres anciens mais sans valeur avec quelques pièces de valeur : 12 vieux documents (chèques et mandats timbrés et joliment oblitérés) ainsi que trois timbres de grande valeur (dont le 5 Fr N° 37 cotant 32.000 Fr oblitéré).

Trois enquêteurs ont soigneusement vérifié le contenu avant et après chaque visite. L'un des enquêteurs est entré dans le magasin avec le coffret et l'a présenté comme "trouvé dans le grenier d'un parent". Il a demandé une évaluation et a dit qu'il repassait un peu plus tard (une dizaine de minutes). Le négociant restait donc seul avec le coffret pendant ce temps.

En vérifiant le coffret, nos enquêteurs ont constaté :

- chez Van Welt (Anvers) : trois des timbres manquaient. Coïncidence... il s'agissait des trois timbres de valeur ! Notre enquêteur est allé les réclamer. Embarras. Le négociant tout surpris nous a rendu deux timbres "tombés du coffret". Quant au troisième : non, vraiment, il ne sait pas, ne l'a jamais vu...

- chez Campo Rodan à Anvers ; pas de problème, l'ensemble était intact après la visite.

- chez Pictural Stamp Company à Bruxelles : le plus cher des timbres manquait. Devinez ce que le négociant a répondu en le retrouvant ? Qu'il est malheureusement "tombé du coffret" au cours de l'examen. Mais, là au moins, le timbre est restitué.

- chez Godu à Bruxelles, par contre, les trois timbres de valeur et quatre des anciens documents oblitérés manquaient. "Tombés de la boîte ?" Même pas : jamais vus, a répondu le négociant. Pire : nous l'avons sommé par avocat, de nous restituer les timbres. Rien à faire.

Nous avons déposé plainte contre lui. Vous comprendrez sans peine qu'à ce rythme l'enquête risquait de coûter cher. Nous avons arrêté les frais au terme de cette quatrième visite. Trois vols ou tentatives sur 4 essais : un résultat vraiment peu édifiant pour la profession. Mais un collectionneur averti en vaut deux : compte tenu du manque d'honnêteté de certains, mieux vaut se méfier de tous. Par exemple en ne quittant pas votre collection des yeux pendant l'examen ou en montrant que vous avez des photocopies des pièces rares que vous confiez au négociant.

Que faire ?

Si vous débutez dans la philatélie, si vous êtes un collectionneur occasionnel ou inexpérimenté, que faire pour ne pas être la brebis parmi les loups, le profane naïf parmi les spécialistes rompus aux ficelles du métier ?

Le timbre est un produit dont la valeur est fluctuante, variable, difficile à établir, soumise à des modes et à des spéculations. Seuls les spécialistes s'y retrouvent vraiment. C'est dire que si vous n'avez guère d'expérience, il ne faut pas vous attendre à y faire de bonnes affaires.

Comme tous les marchés, le marché du timbre obéit à la règle "acheter le moins cher possible, vendre le plus cher possible". En l'absence de références stables (les prix-catalogue ne sont qu'une indication maximale), cette règle conduit à ce que nous avons constaté : énormes différences dans les estimations selon le négociant, grandes différences entre valeur d'achat et valeur de vente; quasi impossibilité de fixer un prix juste etc. Une grande méfiance s'impose donc surtout si le timbre n'est pour vous qu'un hobby occasionnel auquel vous ne pou-

vez pas consacrer les recherches longues mais néanmoins souhaitables. Il s'agit, parmi les malins, d'être malin et demi. Méfiance d'autant plus grande qu'à côté des malins, il y a, hélas, les voleurs comme nous l'avons constaté à nos dépens.

Mieux vaut donc éviter ce marché et pratiquer la philatélie dans un club de philatélistes. La cotisation y est souvent très modique.

On y trouve surtout des collectionneurs qui voient dans le timbre un hobby plus qu'un placement. Les collectionneurs débutants y seront informés et conseillés, ils pourront y pratiquer des échanges en courant moins de risques d'être trompés sur la valeur. On y traite généralement sur la base de 50 % des valeurs catalogue (ce qui est bon marché pour des timbres de qualité). Ils y trouveront les catalogues et les guides susceptibles de leur servir de base. Ils pourront accéder aux bourses aux timbres régulièrement organisées par les clubs ou entre clubs.

Outre les "mauvais chevaux" (fausses valeurs) dont nous avons parlé ci-dessus, retenons encore :

- si vous achetez : - que seuls des timbres en état impeccable peuvent acquérir une grande valeur; - que, pour les pièces coûteuses, il faut exiger un certificat d'authenticité et pour les pièces très coûteuses l'avis d'un expert indépendant; - que les collections complètes prennent plus et plus rapidement de la valeur que les lots séparés;

- si vous vendez : - sachez d'abord combien vous pouvez raisonnablement espérer. Ici, l'aide d'autres collectionneurs, d'un club de philatélistes ou d'un expert indépendant (c'est-à-dire non candidat à l'achat...) vous seront indispensables si vous n'êtes pas spécialiste. Les catalogues sérieux vous seront très utiles; - sur la base de cette estimation, demandez des offres, comparez, négociez sans vous laisser démonter par les effets psychologiques dont les négociants se servent ("à prendre ou à laisser", "pour vous faire plaisir"...); - vendez ou échangez si possible dans le cadre d'un club philatélique : entre collectionneurs, les conditions sont bien plus favorables puisque les deux parties font l'économie d'un intermédiaire coûteux, le négociant.

T A B L E A U 2 : A C H A T & V E N T E de la série U.P.U.			
Magasin	Achète	Vend	Différence vente/achat
H De Groote Bruxelles	6.800	15.000	120 %
L De Grave Bruxelles	8.000	12.500	56 %
Yahich Bruxelles	9.500	12.500	31 %
Hanssens Bruxelles	9.500	12.500	31 %
Pictubial Stamp Cy Bruxelles	6.000	pas de stock	
Story Post, 24, rue de Lombard, Bruxelles	10.000	12.000	20 %
Belgasafe, 7, rue du midi, Bruxelles	9.450	14.500	53 %
Baeten Maurice, 7, rue du midi, Bruxelles	9.000	14.700 à 15.400	63 à 71 %

suite page 11

PETITE ANNONCE

Recherche petite monnaie courante tous pays du monde

OTTEN Guy, rue haute, 24 1300 WAVRE Tél 010/22.25.12

TABLEAU 1 : OFFRES FAITES POUR UNE COLLECTION

MAGASIN	Offre	Prix payé pour l'expertise	Remarques
Van Welt : Nationalestraat 97, 2000 Antwerpen	9.600	500	Voir "la confiance règne..."
Campo Rodan : Oude Vaartplein 55, 2000 Antwerpen	15.000	450	Examen très long et détaillé de la collection
Dens P. : O. Van Kesbeeckstraat 42, 2800 Mechelen	17.600	500	Examen très long
Beelprez : P. Gommerijnstraat 54, 2890 Heist-o-d-Berg	10.000	Néant	Offre sera rajustée après expertise (jusqu'à 20.000). Privé
Antwerp Stamp Center : Lange Nieuwstraat 104, 2000 Antwerpen	5.000	Néant	
Raassens : St. Katelijnevest 34, 2000 Antwerpen	Pas intéressé		Estime la valeur de la collection à 25 à 30.000 F
Ciry J. : Lange Nieuwstraat 6, 2000 Antwerpen	10.350	Néant	Offre valable uniquement au moment même
De Beuf G & A : Lange Nieuwstraat 113, 2000 Antwerpen	15.000	Néant	Examen très rapide (1 minute) de la collection
Yahich : Rue du Midi 128, 1000 Bruxelles	12.500	Néant	
Pict. Stamp Company : 62, rue du Midi, 1000 Bruxelles	6.750	Néant	Offre très difficile à obtenir. Très mauvais contact
Pict. Stamp Company : 100, rue du Midi, 1000 Bruxelles	15.000	Néant	Offre valable uniquement au moment même voir "la confiance règne")
Bouquiaux : 84-86, rue du Midi, 1000 Bruxelles	8 à 9.000	Néant	Vante les qualités de la collection, mais en offre très peu
Hanssens : 66, rue du Midi, 1000 Bruxelles	Pas intéressé		
Stamp Shop : 58, rue du Midi, 1000 Bruxelles	4.000	Néant	Reconnait que cela vaut plus
Cornelle Soeteman : 65, rue du Midi, 1000 Bruxelles	14.962	Néant	Expertise de la collection 59.847 F valeur catalogue
Hans de Grootte : 130, rue du Midi, 1000 Bruxelles	15.170	1.000	
R. Delbeke : 104, rue du Midi, 1000 Bruxelles	Refuse de faire une offre		Attitude désagréable
Louis De Grave : 72, rue du Midi, 1000 Bruxelles	11.000	1.000	
Mertens : 38, rue Marianne, 1180 Bruxelles	8.600	Néant	Appartement privé. Propose un supplément d'expertise pour porter l'offre à 10.000 F
Godu : 163, rue du Midi, 1000 Bruxelles	13.000	Néant	Examen très rapide en notre présence, en notre absence (attention : voir "la confiance règne")
Balasse : 45, rue du Midi, 1000 Bruxelles	Pas intéressé		Orienté le client vers un autre magasin
Waroquiers : 5, rue de la Colline, 1000 Bruxelles	9.000	Néant	Offre valable uniquement au moment même. Très difficile à obtenir.
Timbra 2000 : 58, rue Pont-Neuf, 6000 Charleroi	Pas intéressé		
Dujeux : 15, galerie Bernard, 6000 Charleroi	7.480	Néant	
Tassin : 5, rue des Trois Rois, 6000 Charleroi	25.000	300	La collection a dû être laissée pour expertise détaillée
Lesur : 10, rue H. Denis, 6100 Mont-S-Marchienne	10.000 puis 15.000 puis 20.000 et 25.000		Offre valable uniquement sur le moment même. A la tête du client
Interphila : St.-Baafsplein 4, 9000 Gent	11.800	Néant	Offre valable uniquement au moment même
Vasafilatelia : Burgstraat 133, 9000 Gent	5.000	Néant	
De Beir : St.-Jacobstraat 39, 8000 Brugge	Refuse de faire une offre		Attitude courtoise
X*St.-Jacobstraat 9, 8000 Brugge	Refuse de faire une offre		Se fâche, attitude très désagréable
De Meuleneere : St.-Amandastraat 20, 8000 Brugge	9.000		
Dumasy : 4, rue d'Havre, 7000 Mons	14.000	818	Laisse la collection 24 H pour expertise détaillée
Pottiez : 19, rue Astrid, 7600 Peruwelz	10.000 puis 15.000	Néant	Magasin mixte : timbres + petit électroménager
Frisch : 44, rue Hamoir, 7100 La Louvière	6.000	Néant	Magasin mixte : timbres + jouets
Soris : 26, rue de Courtrai, 7500 Tournai	13.000 puis 15.000	Néant	Magasin mixte : timbres + salon de coiffure messieurs
Tavano : 6, rue des Carmes, 4000 Liège	Garanti 14.000 minimum en vente publique		Prennent 22 % de commission. Ne vendent pas en dessous du minimum promis au client. Délai + 1 mois
Brasseur : 132-134, rue de Hodimont, 4800 Verviers	15.000	Néant	Prix doit être confirmé par expertise. Temps : 2/3 jours
Maréchal : 43, rue du Pont, 4000 Liège	Refuse de faire une offre		Attitude désagréable
Claes : 3, En Neuvica, 4000 Liège	10 % pour oblitérés, 15 à 25 % pour neufs	Néant	N'a pratiquement pas examiné la collection
Bouvy : 147, En Féronstrée, 4000 Liège	14.000	Néant	
Martens : Maastrichtersteenweg 5, 3500 Hasselt	Garanti 25 à 30.000 si on leur confie la collection		Prennent 20 % de commission. Vendent la collection dans des bourses philatéliques
Michaux : 20, rue Saint-Jacques, 5000 Namur	15.000	Néant	